

Blattmann Schweiz AG mit Sitz in Wädenswil ist ein führender Hersteller von Glukose, Gluten, Stärke und Stärkederivaten, die auch in Clean Label und Bio-Qualität weitgehend hauptsächlich für die Lebensmittelherstellung eingesetzt werden, aber auch in der Pharma- sowie der technischen Industrie zur Anwendung kommen.

Für die Betreuung der bestehenden Kunden und der kontinuierlichen Akquisition von Neukunden suchen wir Verstärkung für unser Verkaufsteam einen

Technical Sales Manager international (m/w)

VERKAUF:

- Kommerzielle Betreuung und technische Beratung bestehender Kunden im Ausland, hauptsächlich Westeuropa: Offerte Erstellung, Preisverhandlung, Kontraktmanagement, Forecast.
- Einführung und Leitung neuer Projekte bei bestehenden oder Neukunden
- Koordination/Aufbau des Distributorennetzwerks: Zielsetzung, Kontraktmanagement, technische Unterstützung/Training, Business Update, Unterstützung bei gezielten Kundenbesuchen.
- Enge Zusammenarbeit mit Verkaufsinendienst, Applikation, Qualitätswesen, Produktion, Buchhaltung, Geschäftspartner und Lohnhersteller
- Laufende Analyse der Markt-, Wettbewerbs- und Kundensituation mit Reporting an die Verkaufsleitung
- Erreichung des Jahresumsatzzieles
- Erstellung und interne Publikation von Besuchsberichten sowie Pflege der Kundenkontakte im ERP

PRODUKT MANAGEMENT:

- Betreuung von einer/mehrere Produktkategorien inkl. Management von Dinkel/Clean Label/Bio Glukose:
 - Allgemeine Strategie
 - Marketing Plan: Zielmärkte/Kunden, externe Kommunikation, Teilnahme an Messen, erforderliche Applikationsarbeit, Preisstruktur
- Regelmässige Berichterstattung an die Geschäftsleitung

Zusammenfassend stellen wir uns für diese Position folgendes Profil vor:

- Zwingend: Abgeschlossenes Studium (Uni/FH) im Bereich Lebensmitteltechnologie, z.B. als Lebensmittelingenieur
- Erfahrungen im international Vertrieb von Food Ingredients im B2B Umfeld
- Mind. 5 Jahre Erfahrung in der technischen Anwendung von Lebensmittelingredienzen und sehr gute Kenntnisse der möglichen Anwendungsgebiete und Märkte
- Know-How im Bereich Backwaren von Vorteil
- Verhandlungssicher in Deutsch und Englisch, Französisch von Vorteil
- Starkes unternehmerisches Denken, nebst gewinnendem, kommunikativem Wesen
- Lern- und Entwicklungsbereitschaft
- Die Reisetätigkeit beträgt erwartungsgemäss ca. 60% (international)



Es erwartet Sie eine spannende Aufgabe mit viel Handlungsspielraum und Entwicklungsmöglichkeiten, in der Sie Ihre Kreativität ausleben können.

Wenn Sie diese Aufgabe anspricht, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, die Sie bitte per E-Mail an jobs@blattmannschweiz.com senden. Sollten Sie Fragen haben, zögern Sie nicht, uns zu kontaktieren.

Blattmann Schweiz AG - *The Reference for Organic and Specialty Food ingredients in Switzerland*
Seestrasse 205
8820 Wädenswil

www.blattmannschweiz.com